

## テバと興和は合弁事業を解消

テバは興和テバ株式会社の全株式を所有することに

—より広範な事業基盤を得て、急成長する日本のジェネリック市場における

テバの地位を強化—

イスラエル、2011年9月26日：本日、テバファーマスーティカル・インダストリーズ・リミテッド(NASDAQ：TEVA、以下「テバ」といいます。)は、興和株式会社(以下「興和」といいます。)との合弁事業を9月27日付で解消することをお知らせいたします。これにより、テバは、旧合弁会社株式の100%を所有することになり、同社は、テバグループの重要かつ完全に所有されたメンバーとしての事業を直ちに始めることとなります。

7月に行われた大洋薬品工業株式会社(以下「大洋薬品」といいます。)の株式取得に続く、旧パートナーからの合弁会社持分の取得により、テバは、当初の目標である2015年より早く、日本における売上高10億ドルを達成することを見込んでいます。

2008年9月、テバと興和は、興和テバ株式会社の設立をご報告し、それ以来、同合弁会社を興和と協力の下、日本におけるジェネリック医薬品メーカー上位5社に入るまでに成長させて参りました。2010年、合弁会社は、売上高約200百万ドルを達成しております。

テバの社長兼CEOであるシュロモ・ヤナイは、「私共の日本における全ての事業について、テバの完全なコントロールと所有の下におくことになる今回の合意に至ったことを嬉しく思っております。大洋薬品を含む、私共の全活動を完全に所有することにより、テバは日本での事業をより一層成長させることができるようになります。この強化された事業基盤を得て、テバは、日本における高品質のジェネリック医薬品の普及を推進し、日本の皆様により良質な医療を提供する上でより良い地位におかれることとなります。」と述べています。

2011年7月、テバは、大洋薬品の株式を934百万ドルで取得いたしました。大洋薬品は、2010年の売上高約530百万ドルの日本国内3位の大手ジェネリック医薬品メーカーです。大洋薬品は、550品目以上の製品ポートフォリオと日本の製薬市場の主要な販路における強固なプレゼンスをテバにもたらしました。また、テバは、大洋薬品の強力なR&D部門、薬事規制に関する専門知識、最先端の製造設備を活用することができるようになりました。

### テバについて

テバファーマスーティカル・インダストリーズ・リミテッド(NASDAQ：TEVA)は、世界有数の医薬品企業であり、求めやすい価格のジェネリック医薬品、新薬、スペシャリティ医薬品、原薬などの開発、生産およびマーケティングによって、良質の医療を一段と受けやすくなることを目指しています。テバは本社をイスラエルに置く世界最大のジェネリック医薬品企業で、世界で1300超の成分からなるグローバルな製品ポートフォリオを持ち、約60カ国に拠点を有しております。テバの先発医薬品事業は、神経系、呼吸器系、婦人科領域及びバイオ製剤などに注力して



Press Release

For  
**Immediate**  
Release

おります。現在、テバの全世界における従業員数は約 42,000 人であり、2010 年の純売上高は 161 億ドルにのびります。

**本プレスリリースに関するお問い合わせ先**

テバファーマスーティカル株式会社

電話：03-5404-7086

FAX：03-5404-7024

**Teva's Safe Harbor Statement under the U. S. Private Securities Litigation Reform Act of 1995:**

This release contains forward-looking statements, which express the current beliefs and expectations of management. Such statements are based on management's current beliefs and expectations and involve a number of known and unknown risks and uncertainties that could cause our future results, performance or achievements to differ significantly from the results, performance or achievements expressed or implied by such forward-looking statements. Important factors that could cause or contribute to such differences include risks relating to: our ability to successfully develop and commercialize additional pharmaceutical products, the introduction of competing generic equivalents, the extent to which we may obtain U.S. market exclusivity for certain of our new generic products and regulatory changes that may prevent us from utilizing exclusivity periods, potential liability for sales of generic products prior to a final resolution of outstanding patent litigation, including that relating to the generic version of Protonix®, the extent to which any manufacturing or quality control problems damage our reputation for high quality production, the effects of competition on sales of our innovative products, especially Copaxone® (including potential generic and oral competition for Copaxone®), the impact of continuing consolidation of our distributors and customers, our ability to identify, consummate and successfully integrate acquisitions (including the acquisition of Cephalon), interruptions in our supply chain or problems with our information technology systems that adversely affect our complex manufacturing processes, intense competition in our specialty pharmaceutical businesses, any failures to comply with the complex Medicare and Medicaid reporting and payment obligations, our exposure to currency fluctuations and restrictions as well as credit risks, the effects of reforms in healthcare regulation, adverse effects of political or economical instability, major hostilities or acts of terrorism on our significant worldwide operations, increased government scrutiny in both the U.S. and Europe of our agreements with brand companies, dependence on the effectiveness of our patents and other protections for innovative products, our ability to achieve expected results through our innovative R&D efforts, the difficulty of predicting U.S. Food and Drug Administration, European Medicines Agency and other regulatory authority approvals, uncertainties surrounding the legislative and regulatory pathway for the registration and approval of biotechnology-based products, potentially significant impairments of intangible assets and goodwill, potential increases in tax liabilities resulting from challenges to our intercompany arrangements, our potential exposure to product liability claims to the extent not covered by insurance, the termination or expiration of governmental programs or tax benefits, current economic conditions, any failure to retain key personnel or to attract additional executive and managerial talent, environmental risks and other factors that are discussed in our Annual Report on Form 20-F and other filings with the U.S. Securities and Exchange Commission.

###