



プレスリリース

2011年5月16日

テバファーマスーティカル・インダストリーズ・リミテッド  
大洋薬品工業株式会社

## テバファーマスーティカル・インダストリーズと 大洋薬品工業が戦略的資本提携で合意

*グローバルな経営資源と日本の経営基盤との融合による新たな成長段階へ*

東京、2011年5月16日：テバファーマスーティカル・インダストリーズ・リミテッド (NASDAQ : TEVA、以下「テバ」といいます。) と大洋薬品工業株式会社 (以下、「大洋薬品工業」といいます。) は、テバが、非上場会社である大洋薬品工業の株式の過半数を取得 (以下、「戦略的資本提携」といいます。) することに合意し、本日最終合意書を締結致しましたので、ここにご報告申し上げます。

本戦略的資本提携により、テバは、大洋薬品工業に対して、テバの原薬(API)、バイオシミラー、その他の製品ポートフォリオならびにグローバルの経営資源を活用出来るように致します。一方、大洋薬品工業は、国内の販売網、生産設備、研究開発、その他の経営基盤についてテバと融合を進めていくこととなります。両社は、日本における企業価値を最大化し、共に日本のジェネリック市場をリードすることを目指します。

テバの社長兼 CEO であるシュロモ・ヤナイは、今回の戦略的資本提携に関して次のように述べています。

「今回の戦略的資本提携により、テバは、急成長している日本のジェネリック市場においてリーダー的役割を果たすという、自社の戦略的目標を達成することが出来ます。実際、日本市場において2015年の売上目標である10億ドルも、当初の予定より前倒しで達成できるものと考えています。大洋薬品工業は、日本全国を広くカバーしているほか、最先端の生産設備、そして幅広い製品ポートフォリオを有しています。これらを、世界最大のジェネリックメーカーであるテバの規模や能力と一体化することにより、確かな品質の多様なジェネリック医薬品を、身近に、日本の多くのお客様に提供できることとなります。」



また、ヤナイは続けて「当社は、大洋薬品工業の歴史を尊重しており、経験豊かな現経営陣をテバに迎え入れることを楽しみにしています。」ともコメントしました。

大洋薬品工業の代表取締役社長である島田誠は、本戦略的資本提携に関して次のように述べています。

「テバとの戦略的資本提携により、規模の拡大を図ることができ、着実な成長を目指すという当社の戦略を後押しするだけではなく、販売、品質管理、生産を含むすべての事業分野を強化することになると考えています。私達は、この戦略的資本提携によって、ステークホルダーからの信頼を高め、これから、確固たるブランドを確立していくことができるものと確信しています。当社は、今後、テバ・グループでの日本における中核メンバーとして、テバとの強力なシナジーを生み出せるように努力して参ります。」

本戦略的資本提携の取引完了後4四半期以内に、GAAP<sup>1</sup>ベースでの一株当たりの利益に貢献することが見込まれております。

テバは、総額約370億円(約4.6億ドル<sup>2</sup>)の現金を株主に支払うことで、非公開会社である大洋薬品工業の発行済株式総数の約57%を取得することについて最終合意しており、加えて、他の全ての株主からも、上限を定めることなく、株式の取得を進める予定です。大洋薬品工業の企業価値は、負債を含めて約1,040億円(約13億ドル<sup>2</sup>)になります。本件の買収資金は、手元資金と銀行借入により調達する予定です。

なお、島田社長は、本件取引完了後も大洋薬品工業の代表取締役社長を務めます。

テバは、2011年第3四半期末までに本件取引が完了すると想定しています。本件取引の完了は、大洋薬品工業の株主総会における承認と、一般的なクローリング条件の充足を前提としています。

以上

#### 【テバについて】

テバファーマシューティカル・インダストリーズ・リミテッド(NASDAQ: TEVA)は、世界有数の医薬品企業であり、求めやすい価格のジェネリック医薬品、新薬、スペシャリティ医薬品、原薬などの開発、生産およびマーケティングによって、全ての人々が良質の医療を一段と受けやすくなることを目指しています。テバは本社をイスラエルに置く世界最大のジェネリック医薬品企業で、世界で1,450以上の成分からなる製品ポートフォリオを持ち、約60カ国に拠点を有しています。テバの先発医薬品事業は、神経系、呼吸器系、婦人科領域およびバイオ製剤などに注力しており、テバを代表する画期的な製品であるCopaxone®は、最も処方されている再発

<sup>1</sup> 一般に公正妥当と認められた会計原則

<sup>2</sup> 1ドル81円にて換算



寛解型多発性硬化症の治療薬です。テバの全世界における従業員数は約40,000人であり、2010年の純売上高は161億ドルにのびります。ウェブサイト：<http://www.tevapharm.com/>

#### 【大洋薬品工業について】

大洋薬品工業は、名古屋市に本社を置き、高品質なジェネリック医薬品を提供する国内第3位のジェネリック医薬品企業として、日本の医療費削減に貢献しています。高い研究開発力により、多くの剤形の製品を開発しており、中でも口腔内崩壊錠(OD錠)やプレフィルドシリンジ製剤などの付加価値製剤や抗がん剤の開発に力を入れています。主要な生産拠点である高山工場は、国内有数の規模を誇る製薬工場であり、特に注射剤の生産設備には積極的な投資を行ってきました。充実した生産設備により、アンプル、バイアル、バッグ、キット、プレフィルドシリンジ製剤など幅広い注射剤を製造しています。また、医薬品受託生産においてもトップクラスの実績を持ち、国内外の大手先発医薬品メーカーから生産の委託を受けています。従業員は約900人で、2011年3月期の売上高は約514億円(見込み)です。ウェブサイト：<http://www.taiyo-yakuhin.com/>

#### 本プレスリリースに関するお問い合わせ先

テバファーマシューティカル・インダストリーズ・リミテッド  
エデルマン・ジャパン株式会社 富田 大介  
電話：03-6858-7725

#### 大洋薬品工業株式会社

社長室  
電話：052-459-2001



**Teva's Safe Harbor Statement under the U. S. Private Securities Litigation Reform Act of 1995:**

The statements, analyses and other information contained herein relating to the proposed acquisition and its effects on financial and operating performance, including estimates for growth, anticipated positions in the Japanese market and shares in such market, the market for Taiyo's products, trends in Taiyo' operating and financial results, the future development and operation of Teva and Taiyo's businesses, and the contingencies and uncertainties to which Teva and Taiyo may be subject, as well as other statements including words such as "anticipate," "believe," "plan," "estimate," "expect," "intend," "will," "should," "may" and other similar expressions, are "forward-looking statements" under the Private Securities Litigation Reform Act of 1995. Such statements are made based upon management's current expectations and beliefs concerning future events and their potential effects on the company and involve a number of known and unknown risks and uncertainties that could cause our future results, performance or achievements to differ significantly from the results, performance or achievements expressed or implied by such forward-looking statements. Actual results may differ materially from the results anticipated in these forward-looking statements. Important factors that could cause or contribute to such differences include whether and when the proposed acquisition will be consummated and the terms of any conditions imposed in connection with such closing, our ability to rapidly integrate Taiyo's operations and achieve expected synergies, diversion of management time on merger-related issues, our ability to predict future market conditions with accuracy, our ability to develop and commercialize additional pharmaceutical products, the difficulty of complying with Pharmaceutical and Medical Device Agency-Japan and other regulatory authority requirements, competition from the introduction of competing generic equivalents and due to increased governmental pricing pressures, the effects of competition on sales of our innovative products, especially Copaxone® (including competition from innovative orally-administered alternatives as well as from potential generic equivalents), potential liability for sales of generic products prior to a final resolution of outstanding patent litigation, including that relating to the generic versions of Neurontin®, Lotrel® and Protonix®, the extent to which we may obtain U.S. market exclusivity for certain of our new generic products, the extent to which any manufacturing or quality control problems damage our reputation for high quality production and require costly remediation, our ability to identify, consummate and successfully integrate acquisitions (including the acquisition of Cephalon and Taiyo), our ability to achieve expected results through our innovative R&D efforts, dependence on the effectiveness of our patents and other protections for innovative products, intense competition in our specialty pharmaceutical businesses, uncertainties surrounding the legislative and regulatory pathway for the registration and approval of biotechnology-based products, our potential exposure to product liability claims to the extent not covered by insurance, any failures to comply with the complex Medicare and Medicaid reporting and payment obligations, our exposure to currency fluctuations and restrictions as well as credit risks, the effects of reforms in healthcare regulation and pharmaceutical pricing and reimbursement, adverse effects of political or economical instability, major hostilities or acts of terrorism on our significant worldwide operations, increased government scrutiny in both the U.S. and Europe of our agreements with brand companies, interruptions in our supply chain or problems with our information technology systems that adversely affect our complex manufacturing processes, the impact of continuing consolidation of our distributors and customers, the difficulty of complying with U.S. Food and Drug Administration, European Medicines Agency and other regulatory authority requirements, potentially significant impairments of intangible assets and goodwill, potential increases in tax liabilities resulting from challenges to our intercompany arrangements, the termination or expiration of governmental programs or tax benefits, any failure to retain key personnel or to attract additional executive and managerial talent, environmental risks and other factors that are discussed in our filings with the SEC.